
essocial.mx

VACANTE

Coordinador(a) de estrategia comercial

Detalles generales:

Ubicación: México-Remoto

Tipo de empleo: Medio tiempo

Sobre nosotros:

Somos una agencia de desarrollo web y software que ayuda a marcas y empresas a tener una presencia digital sólida y exitosa. Nos especializamos en crear soluciones web innovadoras, desde diseño, desarrollo y mantenimiento. Estamos buscando un Coordinador de Estrategia Comercial con pasión por el desarrollo web y el marketing digital, para ayudar a impulsar nuestro crecimiento y llevar nuestra oferta a nuevos mercados.

Responsabilidades:

- Diseñar y ejecutar estrategias comerciales: Definir y ejecutar planes estratégicos para la adquisición de nuevos clientes y la retención de los actuales, alineados con los objetivos de la agencia.
- Análisis de mercado y competencia: Realizar estudios de mercado y análisis competitivo para identificar oportunidades y tendencias en el sector del desarrollo web y tecnologías emergentes.
- Generación de leads y prospección: Identificar y calificar nuevos prospectos, generando leads a través de diferentes canales (email marketing, inbound marketing, redes sociales, etc.).
- Relaciones comerciales: Establecer relaciones duraderas con clientes potenciales, mantener contacto frecuente y ofrecer soluciones a medida que se ajusten a sus necesidades.

- Gestión de propuestas comerciales: Desarrollar propuestas de valor y presentaciones comerciales adaptadas a las necesidades de los clientes potenciales.
- Monitoreo de resultados: Analizar el rendimiento de las estrategias comerciales, generar informes de progreso y ajustar las tácticas según los resultados obtenidos.

Requisitos:

- Experiencia mínima de 1 años en ventas o estrategia comercial, preferiblemente en agencias de desarrollo web, marketing digital, o tecnología.
- Capacidad para trabajar con datos y realizar análisis de mercado y clientes.
- Fuertes habilidades de comunicación y negociación.
- Capacidad para trabajar de manera autónoma y en equipo.
- Orientación a resultados y habilidades organizacionales.
- Deseable: Conocimientos en marketing digital.

¿Por qué trabajar con nosotros?

- Oportunidad de trabajar en proyectos que crean valor.
- Ambiente de trabajo dinámico, creativo y colaborativo.
- Oportunidades de crecimiento profesional y sociedad.
- Flexibilidad laboral (trabajo remoto).

¿Te interesa unirte a nuestro equipo?

Envía tu CV actualizado a hola@essocial.mx

Indica en el asunto "Coordinador(a) de Estrategia Comercial"

Nos encantaría conocerte y explorar cómo podemos crecer juntos.

Creamos *valor*